

小規模製造業がこれからの取引に生かす

# 見積りと受注単価

受講  
無料

## ◆こんな方にお勧めです

- ▷原材料費等の高騰や急激な取引環境の変化に対応していくために、今できることは何か知りたい。
- ▷取引先との単価交渉等のポイントが知りたい。

## ◆セミナー内容

- ▷既存取引先との受注単価の引上げ交渉について
- ▷自社で取り組む生産性の向上について
- ▷製造原価低減のためにすること
- ▷新規取引先との単価交渉について



長年携わった下請取引支援業務の経験や知識をお伝えします！

日時

令和4年 **10月20日(木)14:00 ~ 15:00**

◀オンライン参加のみ▶

講師

福井県よろず支援拠点コーディネーター

**木村 秀之 氏**

中小企業診断士事務所 Office K 代表



## お申込み・お問い合わせ

【申込フォームから】

<https://forms.gle/6uLzDZEAXU2VobG19>

※お申込み完了後、受講用のURLアドレスをメールにお送りします。

【メールから】

**yorozu@fisc.jp**

メールタイトルを「10月20日オンラインセミナー③②申込」とし、本文に①事業所名②住所③電話番号④参加者名⑤メールアドレスをご記入ください。

【お問合せ】

福井県よろず支援拠点

☎ 0776-67-7402